



Resultados **2T25**

São Paulo, 6 de Agosto de 2025
Itaú Unibanco Holding S.A.

Destaques

2T25

Resultado
Recorrente
Gerencial

R\$ 11,5
bilhões

▲ 3,4% vs. 1T25

▲ 14,3% vs. 2T24

2T25

Margem com
Clientes

R\$ 30,3
bilhões

▲ 3,1% vs 1T25

▲ 15,4% vs 2T24

jun/25

NPL²
> 90 dias

Consolidado

1,9%

Estável vs mar/25

▼ 0,1 p.p. vs dez/24

Brasil

2,0%

Estável vs mar/25

▼ 0,1 p.p. vs dez/24

2T25

ROE
Recorrente
Gerencial¹

Consolidado

23,3%

▲ 0,8 p.p. vs 1T25

▲ 0,9 p.p. vs 2T24

Brasil

24,4%

▲ 0,7 p.p. vs 1T25

▲ 0,8 p.p. vs 2T24

2T25

Margem
média
anualizada
(NIM)

Consolidado

9,2%

▲ 0,2 p.p. vs 1T25

▲ 0,4 p.p. vs 2T24

Brasil

10,0%

▲ 0,2 p.p. vs 1T25

▲ 0,5 p.p. vs 2T24

jun/25

Capital Principal
(CET I)

13,1%

▲ 0,5 p.p. vs. mar/25

Estável vs. jun/24

(1) Considerando o Capital Principal (CET I) em 11,5%, no 2T25 o retorno recorrente gerencial consolidado seria de 24,7% e de 26,1% no Brasil. (2) Inclui Títulos e Valores Mobiliários.

Carteira de crédito

em R\$ bilhões

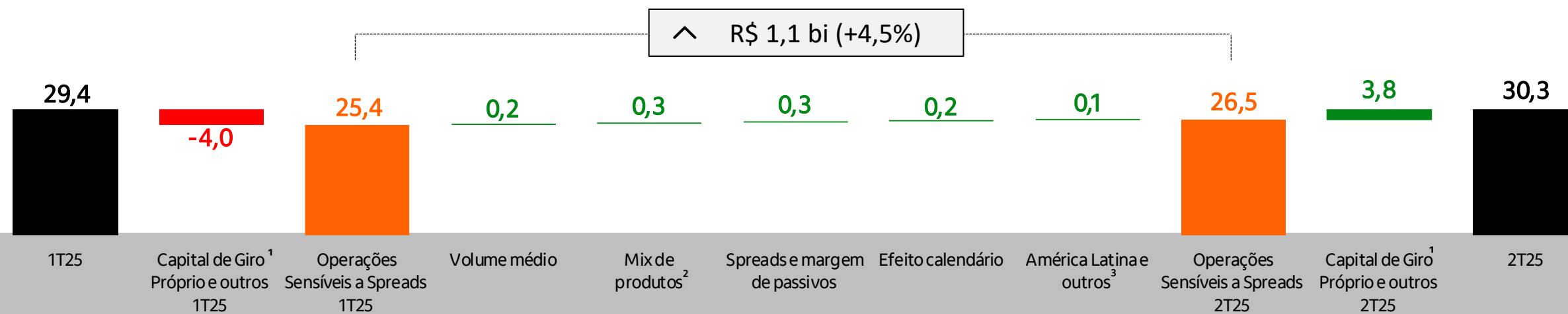
	jun/25	mar/25	Δ	jun/24	Δ
Pessoas físicas	451,9	448,8	0,7%	418,3	8,0%
Cartão de crédito	141,1	138,9	1,6%	130,9	7,7%
Crédito pessoal	67,4	67,3	0,1%	63,9	5,5%
Crédito consignado	72,8	74,1	-1,7%	74,0	-1,6%
Veículos	36,2	36,8	-1,6%	34,8	4,0%
Crédito imobiliário	134,4	131,6	2,1%	114,6	17,2%
Micro, pequenas e médias empresas	275,4	273,2	0,8%	243,6	13,1%
Grandes empresas	431,4	425,3	1,4%	405,5	6,4%
Total Brasil	1.158,7	1.147,3	1,0%	1.067,3	8,6%
América Latina	230,4	235,8	-2,3%	227,4	1,3%
Total¹	1.389,1	1.383,1	0,4%	1.294,7	7,3%
Total (ex-variação cambial)	1.389,1	1.371,5	1,3%	1.289,4	7,7%
Micro, pequenas e médias empresas	275,4	270,7	1,7%	242,7	13,4%
Grandes empresas	431,4	421,8	2,3%	404,2	6,7%
América Latina	230,4	230,2	0,1%	224,3	2,7%

	jun/25 x mar/25	jun/25 x jun/24
Cartão de crédito financiado	^ 5,4%	^ 6,1%
100% do crescimento no ano nos segmentos Personalité e Uniclass		
	jun/25 x mar/25	jun/25 x jun/24
Crédito Pessoal		
Crédito <i>clean</i> ²	^ 1,1%	^ 12,1%
Composição de dívida	v 3,8%	v 12,6%
83% do crescimento de crédito <i>clean</i> no ano concentrado nos segmentos Personalité e Uniclass		
	jun/25 x mar/25	
MPMEs		
Pequenas Empresas	^ 5,4%	
+21,7% de crescimento da carteira de programas governamentais no 2T25		

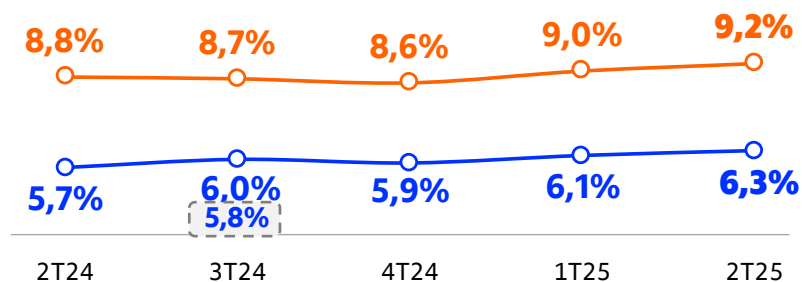
Nota: no primeiro trimestre de 2025, passamos a segmentar a carteira de agronegócio de acordo com o porte das empresas e a considerar os seguintes produtos: Fundos de Direitos Creditórios, exposições a instituições financeiras e as operações de nossa trading de agronegócio. Para melhor comparabilidade a série histórica foi refeita. (1) Inclui títulos privados e garantias financeiras prestadas; (2) Considera crediário e cheque especial.

Margem financeira com clientes

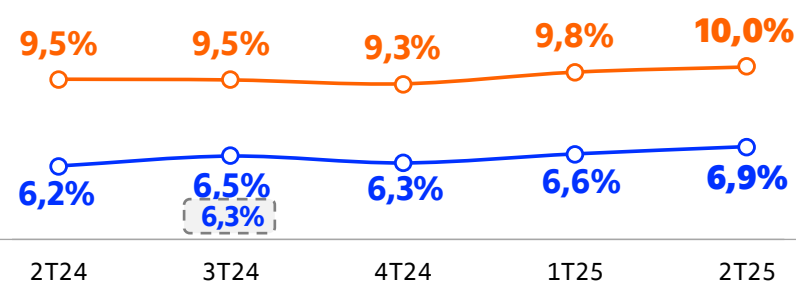
em R\$ bilhões



Margem média anualizada consolidado



Margem média anualizada Brasil



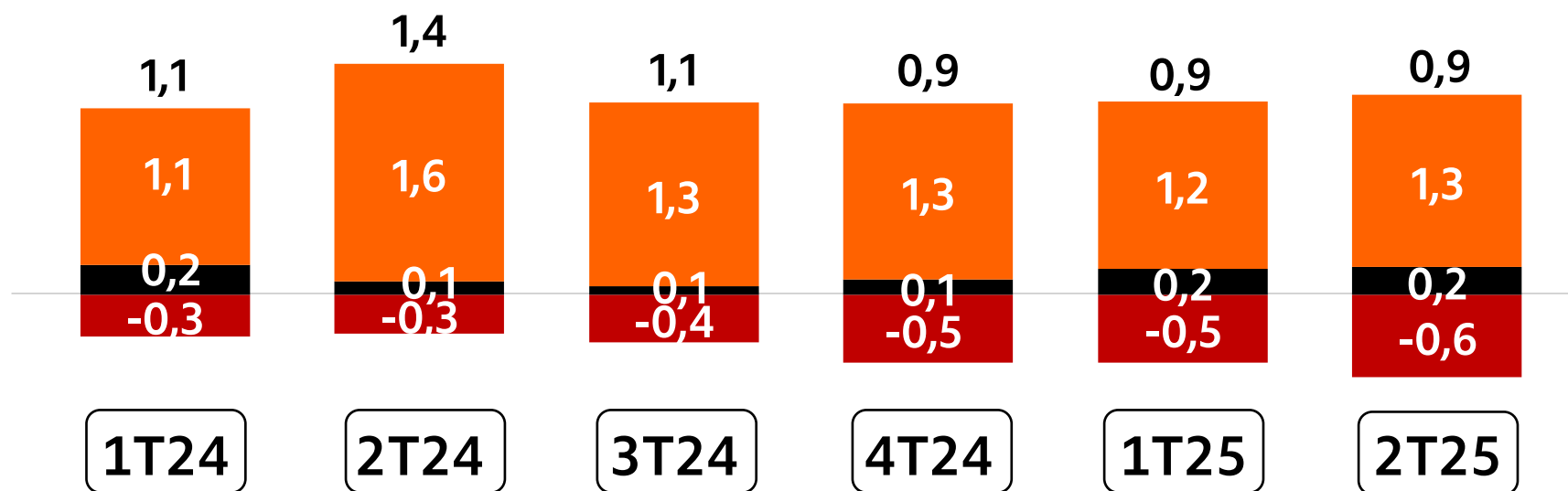
- Margem com clientes
- Margem com clientes ajustada ao risco
- ex- impacto de crédito corporativo específico

(1) Inclui o capital alocado às áreas de negócio (exceto tesouraria), além do capital de giro da corporação; (2) Mudança na composição dos ativos com risco de crédito entre períodos no Brasil; (3) América Latina e outros considera operações estruturadas do atacado.

Margem financeira com o mercado

em R\$ bilhões

- Brasil
- América Latina
- Hedge do índice de capital



Receita de serviços e resultado de seguros

em R\$ bilhões

	2T25	1T25	Δ	2T24	Δ
Cartões emissor	3,3	3,3	0,4%	3,1	4,5%
Conta corrente pessoa física	0,8	0,8	-7,5%	0,9	-14,7%
Operações de crédito e garantias prestadas	0,6	0,6	-2,2%	0,7	-8,9%
Pagamentos e recebimentos ¹	2,4	2,3	2,8%	2,3	6,2%
Administração de recursos ²	1,9	1,7	13,6%	1,6	17,5%
Assessoria econômico-financeira e corretagem	0,9	1,1	-12,7%	1,5	-38,9%
Outros Brasil	0,4	0,4	2,2%	0,3	28,2%
América Latina	1,0	1,0	0,3%	0,9	14,9%
Receitas de serviços	11,3	11,2	1,0%	11,3	0,1%
Resultado de seguros, previdência e capitalização³	2,8	2,6	8,8%	2,4	17,3%
Serviços e seguros	14,2	13,8	2,5%	13,7	3,1%

Administração de recursos
Captação líquida no 2T25

2T25 x 2T24

R\$ 47,5 bilhões **↑ 30%**

Itaú Asset Management: gestora que mais gerou performance fee no 1º semestre de 2025

Seguros⁴

2T25 x 1T252T25 x 2T24

Prêmios ganhos **↑ 4,1%** **↑ 14,6%**

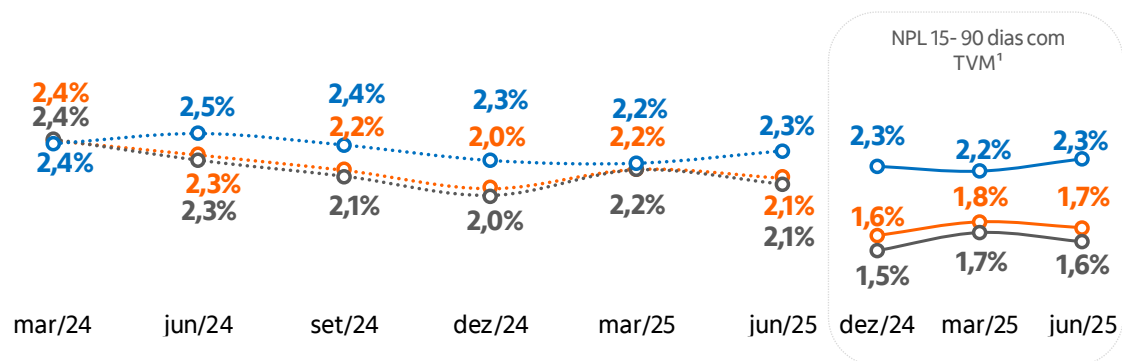
Resultado recorrente **↑ 7,7%** **↑ 25,2%**

Crescimento de prêmios ganhos concentrado em Acidentes Pessoais e Prestamista

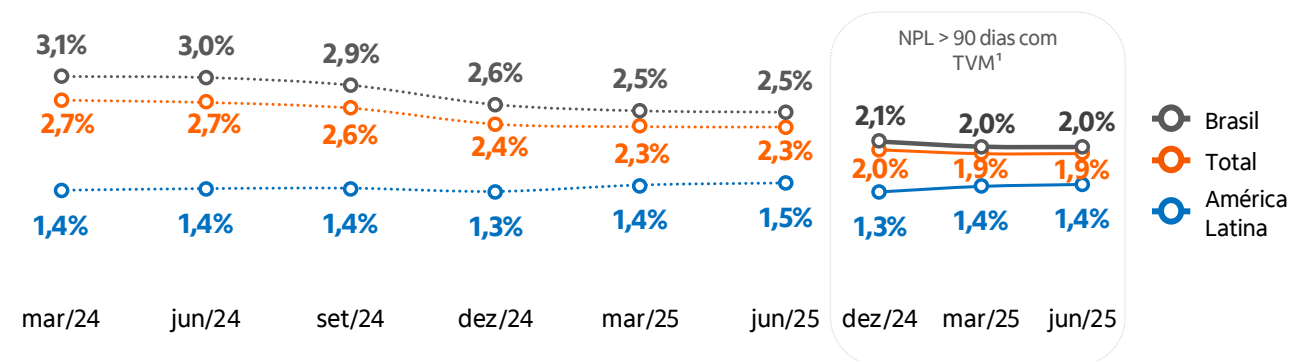
(1) A partir do 1º trimestre de 2025, a receita de adquirência, além da receita com pacotes de conta corrente PJ e receitas com Pix PJ, foi consolidada na linha de pagamentos e recebimentos (anteriormente serviços de recebimento). Para comparabilidade os períodos anteriores foram reclassificados. (2) Considera receitas de administração de fundos e de administração de consórcios; (3) Inclui as receitas de seguros, previdência e capitalização, após as despesas com sinistros e de comercialização; (4) Operações de seguros nos produtos de bancassurance nos ramos de vida, patrimoniais, de crédito e seguros de terceiros.

Qualidade do crédito

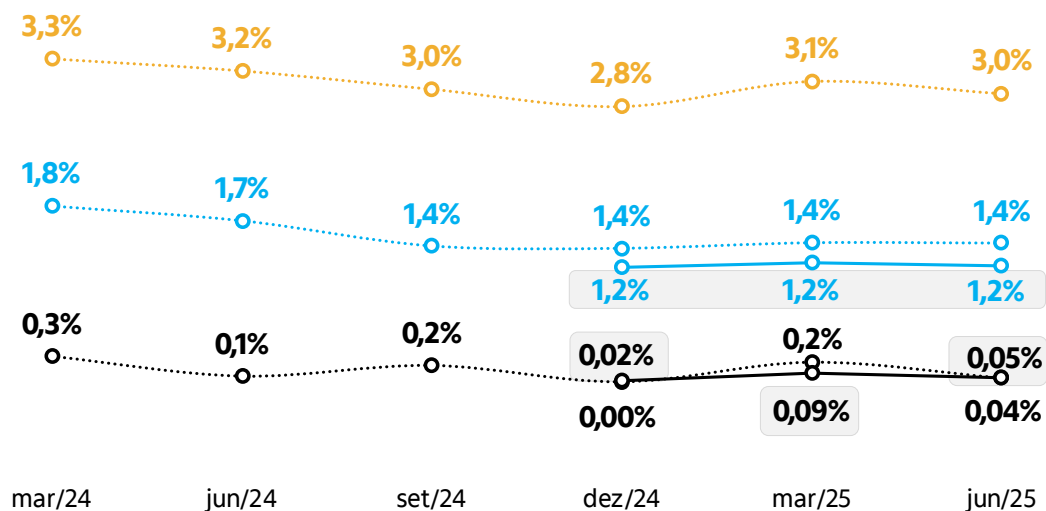
NPL 15 - 90 dias - % consolidado



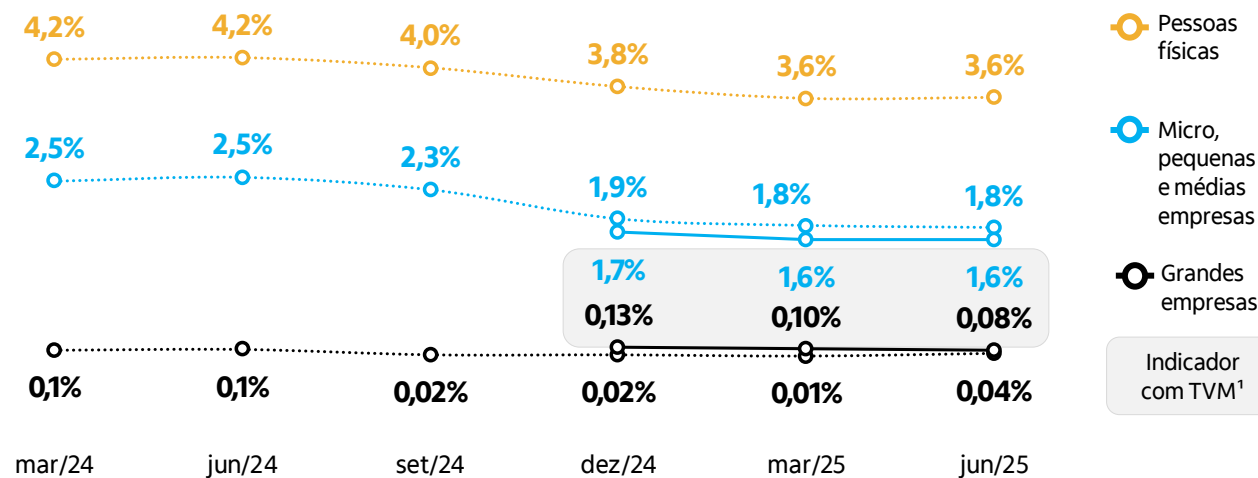
NPL 90 dias - % consolidado



Brasil



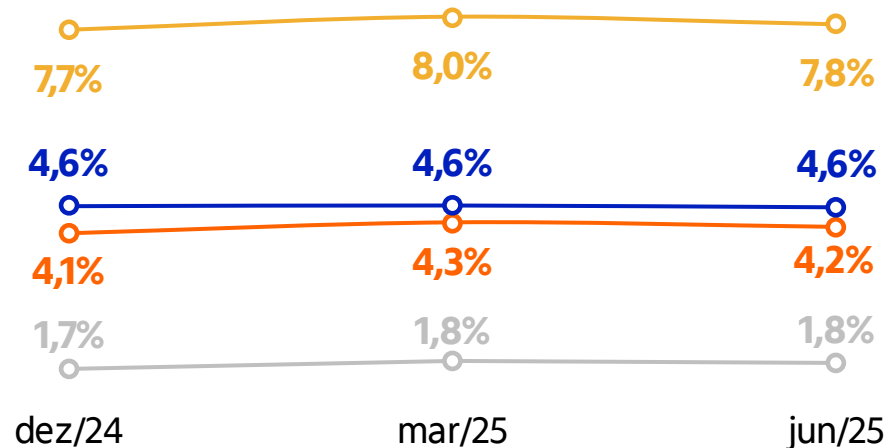
Brasil



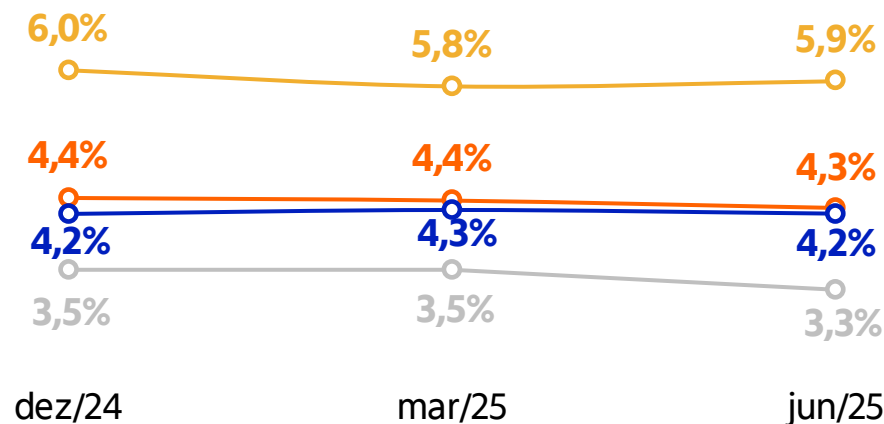
(1) Inclui títulos e valores mobiliários além de Fundos de Direitos Creditórios, exposições a instituições financeiras e as operações de nossa trading de agronegócio.

Qualidade de Crédito – Indicadores Resolução 4.966

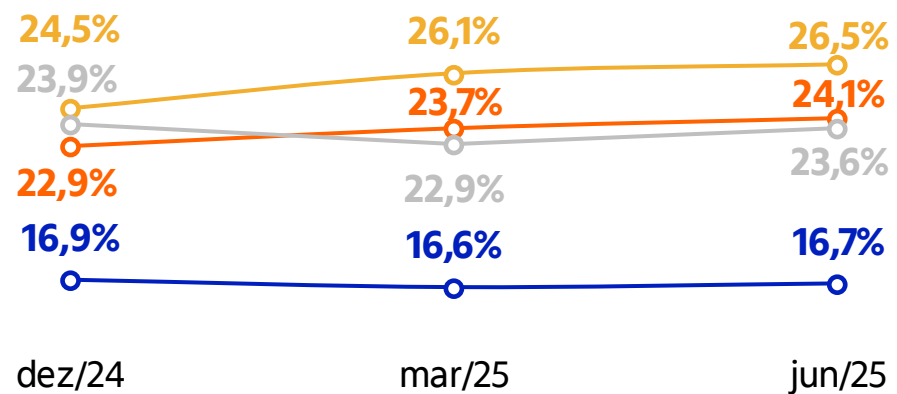
Carteira Estágio 2



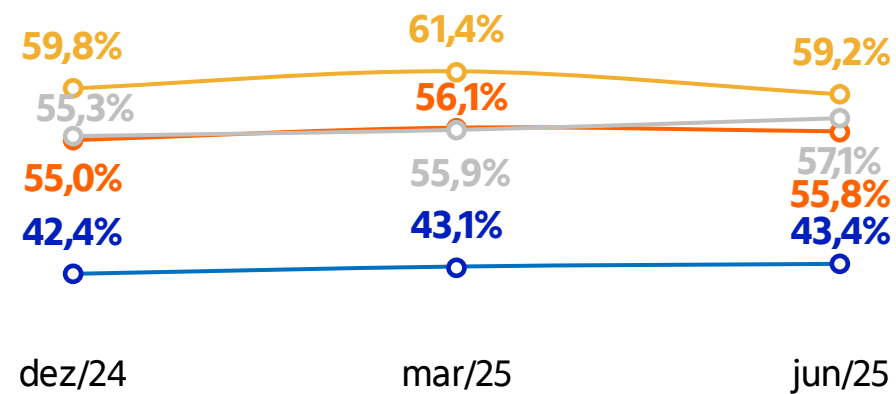
Carteira Estágio 3



Cobertura Estágio 2



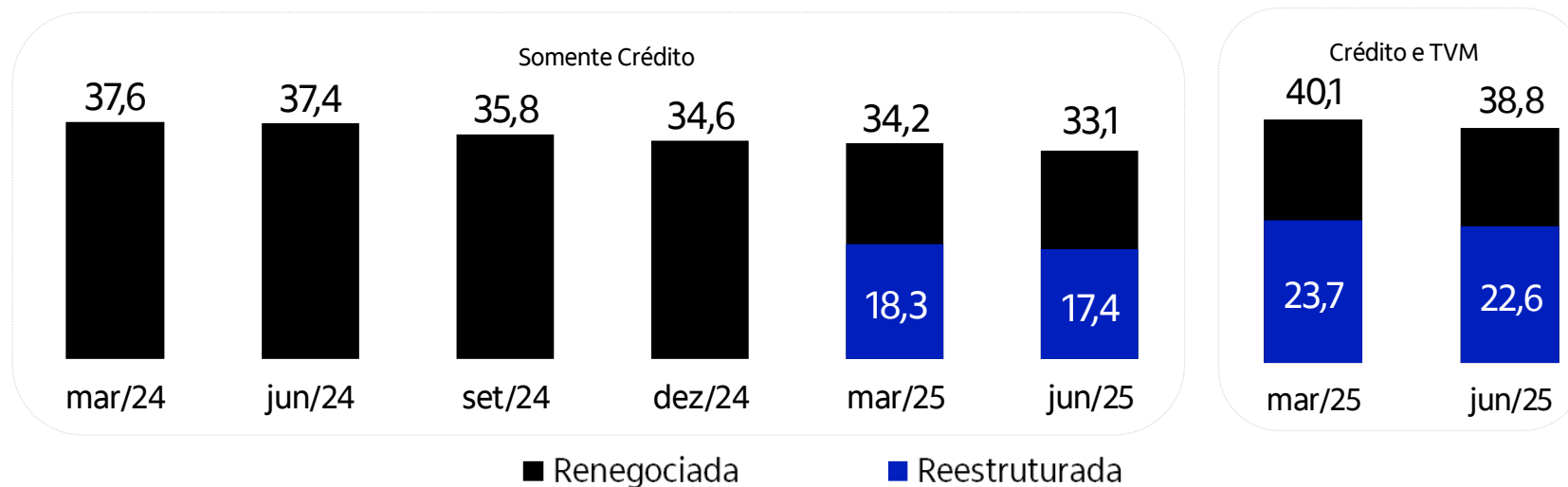
Cobertura Estágio 3



- Pessoas físicas
- Total
- América Latina
- Pessoas Jurídicas

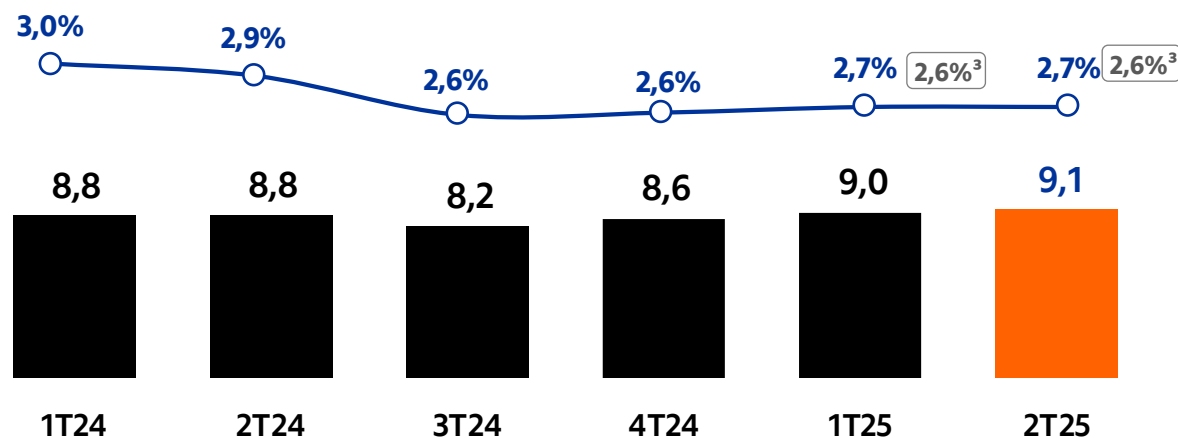
Qualidade e custo do crédito

Carteira renegociada (em R\$ bilhões)



Custo do crédito¹ (em R\$ bilhões)

—○— Custo anualizado / Carteira² - (%)



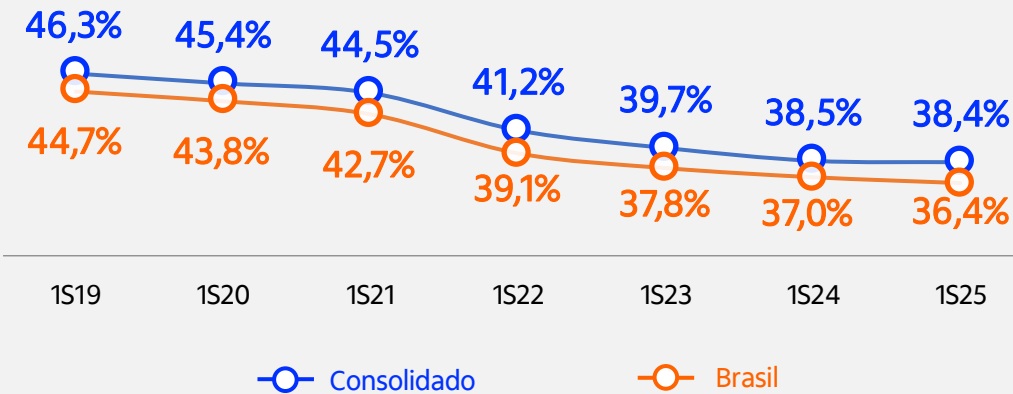
(1) Despesa de perda esperada + recuperação de créditos + descontos concedidos; (2) Saldo médio da carteira de crédito com garantias financeiras prestadas e títulos privados, considerando-se os dois últimos trimestres. (3) Custo do crédito sobre a nova carteira média, que a partir do 1T25 inclui Fundos de Direitos Creditórios, exposições a instituições financeiras e as operações de nossa trading de agronegócio.

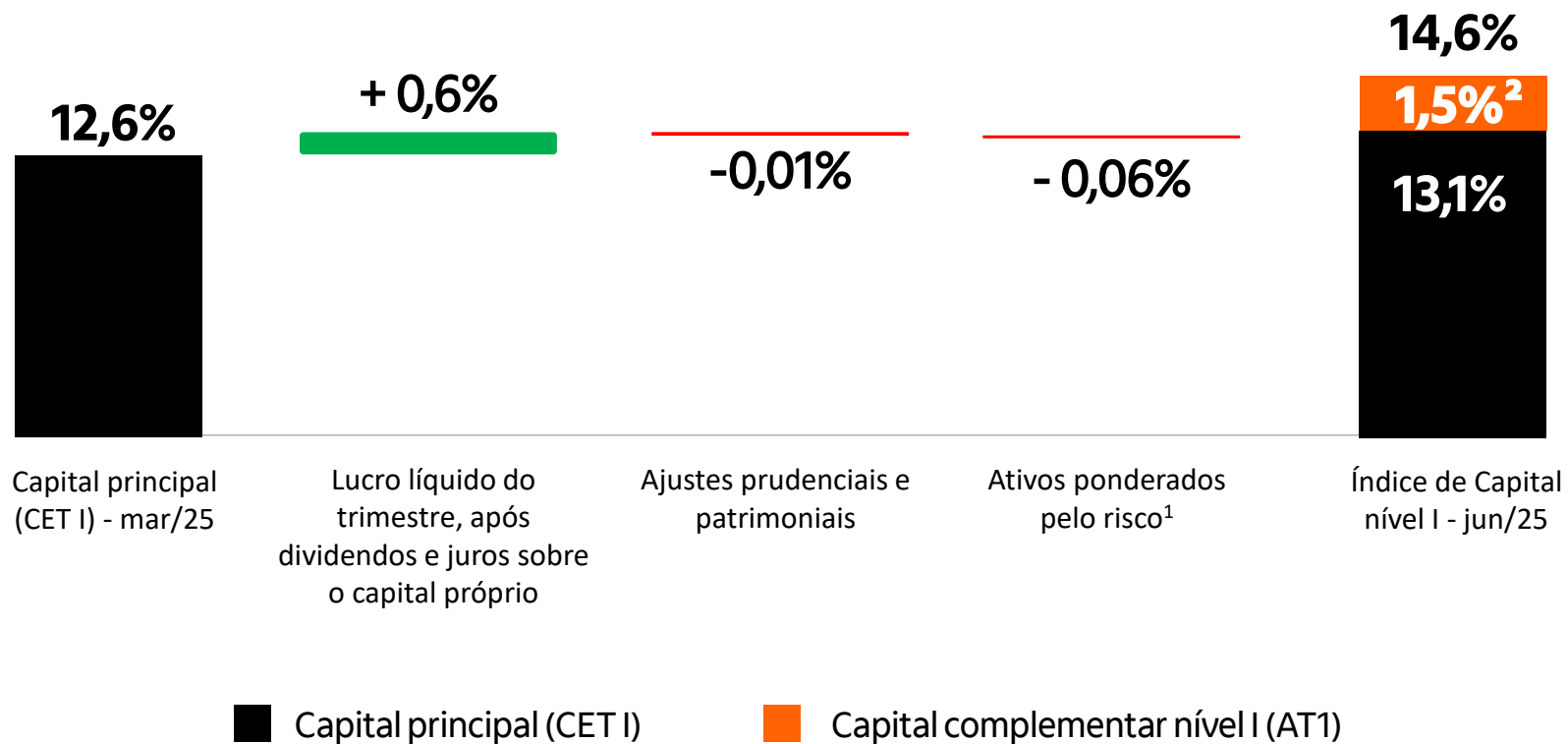
Despesas não decorrentes de juros

em R\$ bilhões

	2T25	1T25	Δ	2T24	Δ	1S25	1S24	Δ
Despesas de pessoal (comercial e administrativa)	(6,1)	(5,8)	5,3%	(5,7)	7,4%	(11,9)	(11,3)	5,4%
Despesas transacionais (operações e atendimento)	(4,3)	(4,1)	4,1%	(4,0)	5,4%	(8,4)	(7,9)	6,1%
Despesas com tecnologia (pessoal e infraestrutura)	(2,9)	(2,7)	6,8%	(2,4)	22,8%	(5,6)	(4,6)	22,1%
Outras despesas	(1,0)	(0,9)	10,7%	(1,0)	2,4%	(1,9)	(1,8)	7,2%
Total - Brasil	(14,3)	(13,5)	5,6%	(13,1)	9,2%	(27,8)	(25,5)	8,7%
América Latina	(2,2)	(2,3)	-2,7%	(2,0)	11,0%	(4,5)	(3,9)	15,4%
Despesas não decorrentes de juros	(16,5)	(15,8)	4,4%	(15,1)	9,4%	(32,3)	(29,5)	9,6%

Índice de Eficiência





O índice de capital complementar Nível 1 (AT1) em Junho/25 é de 1,5%. O exercício da opção de resgate das notas subordinadas Nível 1, descritas no Comunicado ao Mercado de 5/8/2025, levará o índice de capital complementar Nível 1 (AT1) a 1,3%.

(1) Excluindo a variação cambial do período, que foi considerada na coluna de ajustes prudenciais e patrimoniais junto com o hedge do índice de capital; (2) Considerando Capital complementar Nível 1 (AT1) limitado a 1,5%, conforme Res. CMN Nº 4.958. Não fosse esse limite, o Índice de Capital Nível 1 ficaria em 15,0%

	Consolidado	Revisado
Carteira de crédito total¹	Crescimento entre 4,5% e 8,5%	Mantido
Margem financeira com clientes	Crescimento entre 7,5% e 11,5%	Crescimento entre 11,0% e 14,0%
Margem financeira com o mercado	Entre R\$ 1,0 bi e R\$ 3,0 bi	Mantido
Custo do crédito²	Entre R\$ 34,5 bi e R\$ 38,5 bi	Mantido
Receita de prestação de serviços e resultado de seguros³	Crescimento entre 4,0% e 7,0%	Mantido
Despesas não decorrentes de juros	Crescimento entre 5,5% e 8,5%	Mantido
Alíquota efetiva de IR/CS	Entre 27,0% e 29,0%	Entre 28,5% e 30,5%

(1) Inclui garantias financeiras prestadas e títulos privados; (2) Composto por despesa de perda esperada, descontos concedidos e recuperação de créditos baixados como prejuízo; (3) Receitas de prestação de serviços (+) resultado de operações de seguros, previdência e capitalização (-) despesas com sinistros (-) despesas de comercialização de seguros, previdência e capitalização.



One Itaú | Acesso a uma plataforma fullbank para todos os clientes

Etapa 1: Migração fluida de app monoproduto para plataforma fullbank

10,1MM clientes migrados com conversão de 99,3%

Satisfação¹ NPS acima de **80 pontos**

Etapa 2: Conversão do cliente em fullbank

54% dos clientes já possuem 3 ou + produtos contratados

+32% no índice de engajamento do cliente cartonista após adesão ao fullbank

SuperApp melhorando a Experiência do Cliente e alto impacto no negócio

19 lançamentos de produtos importantes nos últimos 18 meses; **+25% no uso do SuperApp por cliente**



Cofrinhos

R\$ 13 bilhões de saldo

93 pontos de satisfação



Pix crédito

15% da base de clientes Personalité e Uniclass já utilizaram o produto²

Aumento na carteira financiada de cartões, com melhoria no mix de risco de crédito



Controle de Gastos

+1,8 mi de clientes ativos 90 dias após lançamento

85 pontos de satisfação

57% dos clientes não sabiam sua categoria de maior gasto



Transferir limite

+ de R\$ 13 bilhões em limites transferidos entre cartões

+20% de transacionalidade no cartão nos 3 meses subsequentes

Inteligência Itaú

- 500+ casos internos com foco em eficiência e produtividade
- Novos pilotos de soluções autônomas client facing



PIX no whatsapp

lançamento para toda a base de clientes



Assessoria de Investimentos

especialista de investimentos disponível 24 horas por dia, em piloto com 10 mil clientes



Empréstimos

(crediário, consignado e FGTS)

+31% vs 2T24
Produção digital



Financiar dia-a-dia

(PIX crédito, limite da conta, pague contas e parcelamento da fatura)

+72% vs 2T24
Produção digital

(1) Após o processo de migração; (2) sobre base cartonista ativa.



Itaú Day²⁰²⁵

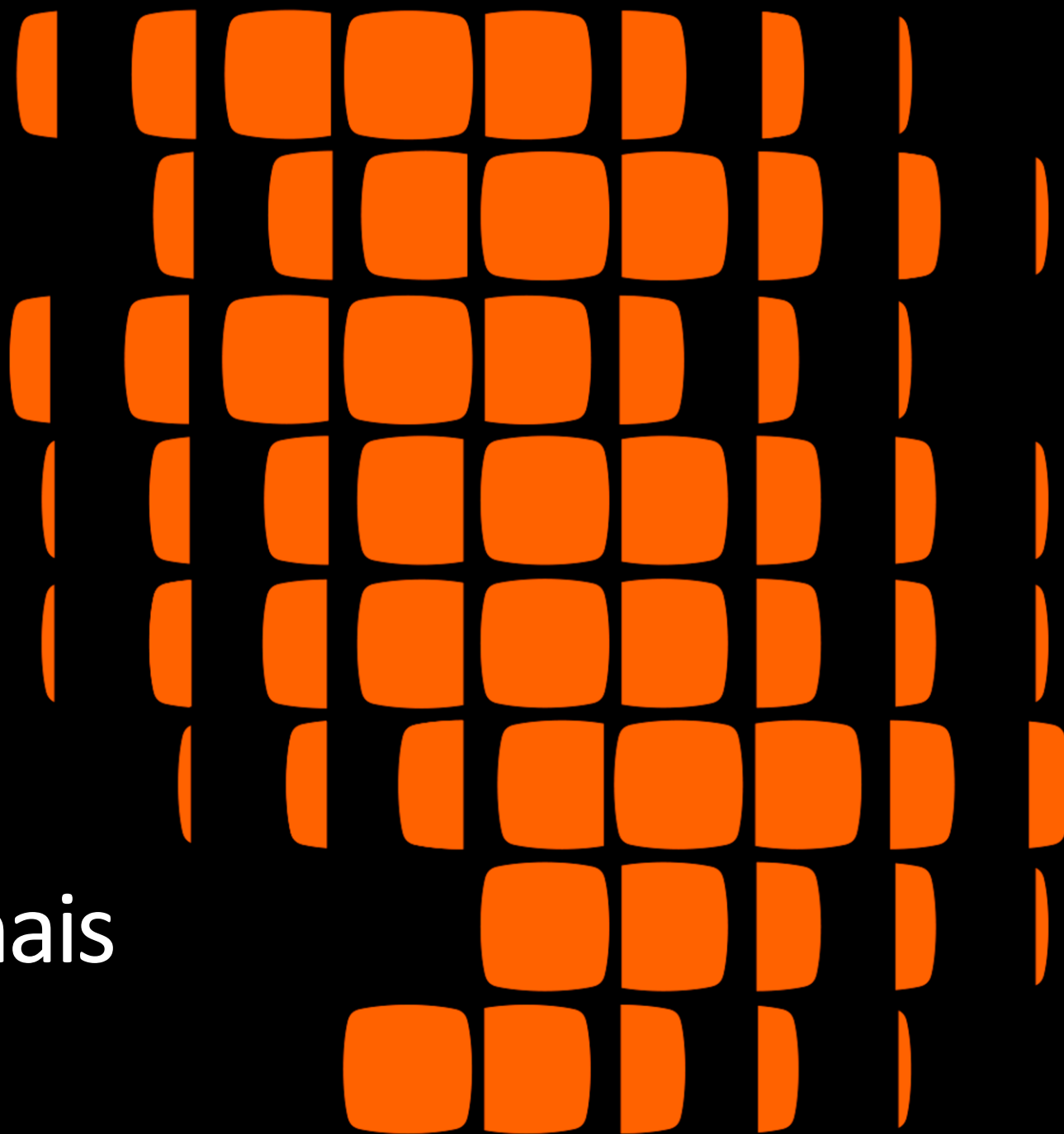
02 Set. | **9h às 12h**
(horário de Brasília)





Resultados **2T25**

São Paulo, 6 de Agosto de 2025
Itaú Unibanco Holding S.A.



Informações adicionais

Resultados

em R\$ bilhões

Em R\$ milhões	2T25	1T25	Δ	2T24	Δ	1S25	1S24	Δ
Produto Bancário	45.728	44.537	2,7%	41.811	9,4%	90.265	82.164	9,9%
Margem Financeira Gerencial	31.177	30.322	2,8%	27.665	12,7%	61.500	54.545	12,7%
Margem Financeira com Clientes	30.320	29.399	3,1%	26.263	15,4%	59.719	52.084	14,7%
Margem Financeira com o Mercado	858	923	-7,1%	1.402	-38,8%	1.781	2.461	-27,6%
Receitas de Prestação de Serviços	11.343	11.232	1,0%	11.333	0,1%	22.576	22.185	1,8%
Receitas de Operações de Seguros ¹	3.207	2.983	7,5%	2.813	14,0%	6.190	5.434	13,9%
Custo do Crédito	(9.093)	(8.976)	1,3%	(8.812)	3,2%	(18.068)	(17.605)	2,6%
Despesa de Perda Esperada	(9.664)	(9.494)	1,8%	(9.462)	2,1%	(19.158)	(18.721)	2,3%
Descontos Concedidos	(708)	(714)	-0,8%	(617)	14,8%	(1.422)	(1.243)	14,4%
Recuperação de Créditos Baixados como Prejuízo	1.280	1.233	3,8%	1.268	0,9%	2.512	2.360	6,5%
Despesas com Sinistros	(386)	(389)	-0,8%	(408)	-5,6%	(774)	(792)	-2,2%
Outras Despesas Operacionais	(19.284)	(18.466)	4,4%	(17.627)	9,4%	(37.750)	(34.418)	9,7%
Despesas não Decorrentes de Juros	(16.492)	(15.796)	4,4%	(15.069)	9,4%	(32.288)	(29.456)	9,6%
Despesas Tributárias de ISS, PIS, Cofins e Outras	(2.785)	(2.664)	4,5%	(2.553)	9,1%	(5.449)	(4.951)	10,1%
Despesas de Comercialização de Seguros	(6)	(6)	1,4%	(5)	27,8%	(12)	(12)	6,6%
Resultado antes da Tributação e Part. Minoritárias	16.966	16.706	1,6%	14.964	13,4%	33.673	29.349	14,7%
Imposto de Renda e Contribuição Social	(5.151)	(5.259)	-2,0%	(4.572)	12,7%	(10.410)	(8.899)	17,0%
Participações Minoritárias nas Subsidiárias	(307)	(319)	-3,9%	(320)	-4,0%	(626)	(607)	3,2%
Resultado Recorrente Gerencial	11.508	11.128	3,4%	10.072	14,3%	22.636	19.843	14,1%

(1) Receitas de Seguros incluem as Receitas de Seguros, Previdência e Capitalização, antes das Despesas com Sinistros e Comercialização.

Modelo de negócios

em R\$ bilhões

	1S25					1S24					Δ (1S25 x 1S24)				
	Total	Crédito	Trading	Serviços e seguros	Excesso de capital	Total	Crédito	Trading	Serviços e seguros	Excesso de capital	Total	Crédito	Trading	Serviços e seguros	Excesso de capital
Produto bancário	90,3	49,9	1,8	37,4	1,2	82,2	45,5	1,7	34,3	0,8	8,1	4,5	0,1	3,1	0,4
Margem financeira gerencial	61,5	41,5	1,8	17,0	1,2	54,5	37,3	1,7	14,8	0,8	7,0	4,3	0,1	2,2	0,4
Receitas de serviços	22,6	8,4	0,0	14,2	-	22,2	8,2	0,0	14,0	-	0,4	0,2	0,0	0,2	-
Resultado de seguros ¹	6,2	-	-	6,2	-	5,4	-	-	5,4	-	0,8	-	-	0,8	-
Custo do crédito	(18,1)	(18,1)	-	-	-	(17,6)	(17,6)	-	-	-	(0,5)	(0,5)	-	-	-
Despesas com sinistros	(0,8)	-	-	(0,8)	-	(0,8)	-	-	(0,8)	-	0,0	-	-	0,0	-
DNDJ e outras despesas²	(38,4)	(20,2)	(0,5)	(17,7)	(0,1)	(35,0)	(18,1)	(0,5)	(16,3)	(0,0)	(3,4)	(2,0)	0,0	(1,4)	(0,0)
Resultado recorrente gerencial	22,6	8,5	0,8	12,4	1,0	19,8	6,5	0,7	12,1	0,5	2,8	2,0	0,1	0,3	0,4

Capital regulatório médio	197,9	119,8	5,3	52,3	20,5	179,2	106,3	5,0	48,0	19,8	18,7	13,4	0,3	4,3	0,6
Criação de valor	8,8	0,3	0,5	8,5	(0,5)	8,1	(0,3)	0,4	8,8	(0,8)	0,7	0,6	0,1	(0,3)	0,3
ROE recorrente gerencial	22,8%	14,1%	30,7%	47,5%	9,4%	22,0%	12,2%	28,0%	50,6%	5,2%	0,8 p.p.	1,9 p.p.	2,7 p.p.	-3,2 p.p.	4,1 p.p.

(1) Resultado de Seguros inclui as Receitas de Seguros, Previdência e Capitalização, antes das Despesas com Sinistros e Comercialização. (2) Inclui Despesas Tributárias (ISS, PIS, COFINS e outras), Despesa de Comercialização de Seguros e Participações Minoritárias nas Subsidiárias.



Resultados **2T25**

São Paulo, 6 de Agosto de 2025

Itaú Unibanco Holding S.A.